



PRESENTACIÓN 2026





ÍNDICE

*“Analizamos, cambiamos su visión
y organizamos su negocio.”*

1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto



Estudios de Mercado



Elaboración de Planes de
Negocio



Estrategias de negocio para
Pymes



Asesoramiento para
Emprendedores



1. ¿QUIÉNES SOMOS?

13

Años de experiencia

150

Empresas asesoradas

>20.000

Horas de asesoramiento

270

Proyectos realizados

1. ¿Quiénes
somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



1. ¿QUIÉNES SOMOS?



EMPRESA

Creada en 2012, está compuesta por un equipo de profesionales de diferentes backgrounds y culturas -francesa y argentina- y con más de veinte años de experiencia en ámbitos diversos.



MISIÓN

ACOMPañAR: Ser un socio de nuestros clientes, ayudándolos a tomar buenas decisiones.

SOLUCIONAR: Solucionar los temas concretos de su gestión y desarrollo.

MEJORAR: Aumentar la eficiencia y la productividad e las Pymes y de las Empresas en crecimiento al brindarles soluciones y herramientas correctas de trabajo, nuestra experiencia y nuestro compromiso.



VISIÓN

Transformar la empresa y la visión del empresario sobre la potencialidad de su negocio, mejorando sus resultados y expectativas, y generándole mayor satisfacción en su vida profesional.

1. ¿Quiénes
somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



1. ¿QUIÉNES SOMOS?

EXPERTOS POR ÁREA DE ASESORAMIENTO:



1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto



1. ¿QUIÉNES SOMOS?

SOCIOS

Raphaël SALAZAR



Es franco-argentino. Vive en Argentina desde hace más de 20 años. Licenciado en Administración de Empresas. Socio de PME Consultores. Trabajo en Royal Canin (Mars) y Candy Hoover entre otras empresas. Concentra su actividad en estrategias de negocio para empresas, desarrollo de proyectos start ups, y estrategias comerciales y de marketing.

Patricio BARRENECHEA



Es franco-argentino. Abogado. Estudio Derecho en UBA y Master en Droit des Affaires (Argentina y Francia). Socio de PME Consultores. Concentra su actividad en el asesoramiento legal, impositivo y creación de empresa, así como en el análisis de inversiones. Es especialista en material previsional, jubilaciones y pensiones.

1. ¿Quiénes
somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



2. PARTNERS



Think Net Group

Brinda soluciones de gestión para las organizaciones como: instrumentos de control o análisis, diseños de procesos y talleres.



Edora System

Especialista en desarrollos de aplicaciones móviles, programas a medida y websites.



Digital Lab

Se especializa en marketing digital: posicionamiento web, estrategias de ventas y marketing digital, eCommerce e implementación de CRM.



BPO Solver

Propone outsourcing de tareas administrativas y contables manejando todos los aspectos de la Administración y gestiones aduaneras.

Estudio Bastard

Impuestos y contabilidad Francesa.

Estudio Krajcovic

Contabilidad, impuestos y gestión Argentina.



Lavigne & Asoc. Abogados

Estudio jurídico especializado en la protección de datos personales, valuación y puesta de valor de Activos Intangibles. Registros de Marcas y Patentes.



Lezac Consulting

Se especializa en la gestión de pedidos por Whatsapp, Censo Digital para encontrar datos de interés y Business Intelligence analizando los datos de las empresas.

1. ¿Quiénes somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



3. SERVICIOS

SERVICIOS PARA EMPRESAS Y EMPRENDEDORES

1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto





3. SERVICIOS PARA EMPRESAS

DIAGNÓSTICOS Y MEJORAS ORGANIZACIONALES

- Diagnóstico de las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas actuales de la empresa
- Perspectivas analizadas: financieras, clientes y procesos internos
- Análisis de las capacidades, competencias y tareas del personal (Descriptivos de Puestos)
- Definición de la estructura organizativa de la empresa

ESTRATEGIAS DE NEGOCIOS

- Visión - Misión - Valores
- Objetivos estratégicos (medio/largo plazo)
- Plan de acción (OGSM) & indicadores (KPI's)
- Identidad de Marca (estilo, uso del logo, etc.)
- Estrategias Comerciales
- Estrategias de Marketing

1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto



3. SERVICIOS PARA EMPRESAS

ESTUDIOS DE MERCADO

- Contexto del negocio
- Análisis sistemático de precios
- Análisis de la competencia
- Perspectivas y tendencias
- Estudio de cobertura (productos)
- Estudio de canales de venta
- Estudio del consumidor (cuali/cuantitativo)
- Cobertura nacional (ciudades)
- Alcance internacional (México, Chile, Perú, Chile, Ecuador, Venezuela)

DESARROLLO DE MARKETING OPERACIONAL

- Coordinación diseño de piezas gráficas (logos, folletos, flyers, banners, etc...)
- Plan de publicidad y comunicación
- Definición de precios, productos, packaging, análisis de la competencia
- Desarrollo de materiales (Trade y Merch.)
- Armado de planning promocional
- Estrategia de Marketing Digital y creación de contenidos para redes sociales

1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto



3. SERVICIOS PARA EMPRESAS

DESARROLLO COMERCIAL

- Servicio de venta de productos y servicios en todo el país
- Búsqueda de: importadores, distribuidores, clientes nuevos
- Análisis de posiciones arancelarias en Argentina
- Asesoramiento para apertura de nuevos mercados para empresas extranjeras
- Plan de Negocios (Business Case)

ESTRATEGIAS DE VENTAS NACIONALES

- Análisis global de redes comerciales
- Diseño de perfiles comerciales
- Desarrollo de rutas y redes comerciales en todo el país
- Definición de condiciones y comisiones comerciales (ej: venta directa)
- Búsqueda de distribuidores y equipos de venta en diferentes puntos del país

1. ¿Quiénes somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



3. SERVICIOS PARA EMPRESAS

ASESORAMIENTO JURIDICO - CONTABLE

- Derecho de sociedades, laboral, contable, tributario, administrativo
- Protección al consumidor y defensa de la competencia
- Contratación mercantil y contratos de comercialización
- Crédito (Instrumentación y protección)

ANÁLISIS FINANCIERO

- Evaluación y diagnósticos económicos y financieros
- Análisis de Proyecto de Inversión
- Estrategias para mejoras de la rentabilidad
- Estrategias de reestructuración de empresas
- Capacitación en técnicas de gestión

1. ¿Quiénes somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



- Constitución de empresas en Argentina, con representación legal, contabilidad y registro de marca incluidos.
- Investigación de mercado en Argentina y Latinoamérica.
- Planes de negocios y proyecciones económicas.
- Registro e importación de productos a Argentina.
- Trámites aduaneros y representación legal en Argentina.
- Desarrollo de negocios en Argentina y Latinoamérica.
- Análisis de importaciones (\$/unidad) en Argentina.
- Traducciones certificadas.

- Constitución de empresas en Argentina, con representación legal, contabilidad y registro de marca incluidos.
- Investigación de mercado en Argentina y Latinoamérica.
- Planes de negocios y proyecciones económicas.
- Registro e importación de productos a Argentina.
- Trámites aduaneros y representación legal en Argentina.
- Desarrollo de negocios en Argentina y Latinoamérica.
- Análisis de importaciones (\$/unidad) en Argentina.
- Traducciones certificadas.

[illegible]

- | | | | | | | | |
|----|--|--|--|--|--|--|--|
| 8 | • Creación de estados de resultado (P&L) mensuales para un negocio | | | | | | |
| 9 | • Creación de Presupuestos anuales y planillas de cálculo de precios | | | | | | |
| 10 | • Creación de tableros de comando | | | | | | |
| 11 | | | | | | | |
| 12 | | | | | | | |
| 13 | | | | | | | |
| 14 | • Ingresos y gastos / costos, creación de bases de datos | | | | | | |

[illegible]



3. SERVICIOS PARA EMPRENDIMIENTOS

ASESORAMIENTO PARA EMPRENDEDORES

- Asesoramiento y acompañamiento en el proceso para llevar a cabo un emprendimiento
- Variables para tener en cuenta
- Definiciones desde la idea (= Modelo de Negocio y propuesta de valor) hacia el armado del Plan de Negocio y la implementación del proyecto
- Búsqueda de Socios, Distribuidores y alianzas

ELABORACIÓN DE PLANES DE NEGOCIOS

- Definición del modelo de negocio (concretar la idea del proyecto)
- Definición de los productos / servicios, canales de comercialización, clientes, recursos necesarios e inversiones, alianzas, comunicación y marketing
- Definición del Plan Financiero y proyecciones económicas a 5 años (rentabilidad estimada, gastos, costos e ingresos)

1. ¿Quiénes somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



3. SERVICIOS PARA EMPRENDIMIENTOS

EVALUACIÓN DE PROYECCIÓN DE FLUJOS

- Evalúa la factibilidad de un negocio a partir de los lineamientos generales para ponerlo en marcha y de toda la información que sea necesaria
- Evalúa la viabilidad técnica y financiera del proyecto y la consistencia de los precios

1. ¿Quiénes
somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto

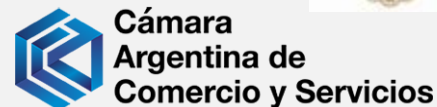
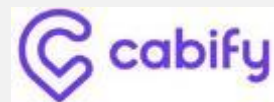
CAPACITACIÓN EN TÉCNICAS DE GESTIÓN

- Capacitación en temas contables básicos (resultado económico y financiero, estado de resultados, balance, flujo de efectivo, indicadores)
- Construcción de un estado de resultados (P&L) mensual para un negocio
- Procesos de Negocio. Estrategia, Marketing y Comercialización, Operación y Soporte
- Proyecciones económico-financieras (plan de negocio, presupuestos, inversiones)
- Impuestos nacionales y provinciales



4. ALGUNOS CLIENTES

Grandes empresas



Pymes



Federación
Cinológica Argentina



Servicios informáticos



DELLOREAN®

Distribuidor de productos
electrónicos



Estaciones Shell y
transporte

Emprendedores



1. ¿Quiénes somos?
2. Partners
3. Servicios
4. Clientes
5. Contacto



5. CONTACTO



PMEconsultores

SOLUCIONES DE NEGOCIOS | STARTUPS Y EMPRESAS

info@pmeconsultores.com.ar

Esmeralda 892, 1° piso. C1057,
C.A.B.A., Argentina

WhatsApp: +54 9 11 5759.5650

1. ¿Quiénes
somos?

2. Partners

3. Servicios

4. Clientes

5. Contacto



[PME Consultores](#)



[@PMEConsultoresArg](#)



www.linkedin.com/company/pme-consultores

www.pmeconsultores.com.ar

<https://fr.pmeconsultores.com.ar/>